

Warum tecxus Premium-Partnerschaft?

Sie verkaufen Akkus und Batterien?

Sind Sie Fachhändler?

Sind Sie offen für Neues, das überzeugen kann?

Wollen Sie sich positiv von Ihrem Wettbewerb absetzen?

Wollen Sie einen besonderen Support am Point of Sale?

Wenn Sie diese Fragen mit **JA** beantworten können, sind Sie bei tecxus genau richtig: Werden Sie tecxus-Premiumpartner!

Leistungen tecxus

Sie erhalten ein exklusives **Thekendisplay**, auf dem Sie das tecxus-Sortiment hochwertig präsentieren.

Mit dem **Türaufkleber** qualifizieren Sie sich gegenüber Ihrem Kunden als tecxus-Premiumpartner. Sie haben die Kompetenz!

Ungefähr alle 3 Monate erhalten Sie ein neues **DIN A 1 Poster** zur regelmäßigen Neugestaltung Ihrer Verkaufsräume, Gehwegstände usw.

Sie erhalten umsatzfördernde **Kundenstopper**, wie z. B. Wobblers, fluoreszierendes Schriftband mit tecxus Logo usw.

Für tecxus-Premiumpartner gelten besonders **günstige Preise**. Ab einer VPE erhalten Sie eine Staffel günstiger als üblich.

Wenn Sie für tecxus werben, erhalten Sie dafür einen **Werbekostenzuschuss**. Bis zu 5 % vom tecxus-Jahresumsatz.

Als tecxus-Premiumpartner erhalten Sie bei Produktneueinführungen oder -knappheit immer **bevorzugte Belieferung**.

Abweichend von den Standard-Bedingungen erhalten tecxus-Premiumpartner **verbesserte Zahlungsbedingungen**.

Jeder tecxus-Premiumpartner nimmt an einer jährlichen **Gewinnaktion** zu einem sehr exklusiven Event teil.

Regelmäßig werden Sie durch den tecxus live **Newsletter** über Neuheiten und Wissenswertes rund um die Marke informiert.

Bei Endkundenanfragen auf der tecxus Homepage zu **Bezugsadressen**, wird bevorzugt an tecxus-Premiumpartner verwiesen.

Leistungen tecxus-Premiumpartner

Das exklusive **Thekendisplay** wird in bester Lage in Ihrem Verkaufsraum platziert.

Sie präsentieren tecxus nur hochwertig als **Blisterware** - nicht als Schüttgut.

Sie stellen sicher, dass die Werbemittel wie **Poster, Wobblers** etc. in Ihrem Geschäft eingesetzt werden und so zu mehr Umsatz führen.

Der **Türaufkleber** wird an der Eingangstür oder in unmittelbarer Nähe angebracht.

Sie setzen weitere **Werbemaßnahmen** um. Gern helfen wir Ihnen dabei.

Sie achten auf Einhaltung eines **einheitlichen tecxus-Erscheinungsbildes**. Vorlagen dafür erhalten Sie von wentronic.

Sie gewährleisten **Verfügbarkeit** für den Endkunden. Ihr Kunde erwartet die Kompetenz eines autorisierten Händlers.

Neueste Produkte erhalten Sie noch vor dem Wettbewerb. Eine **Grundausrüstung** davon nehmen Sie in Ihr Sortiment mit auf.

Ein regelmäßiger Umsatz mit tecxus-Produkten ist selbstverständlich. Ein angestrebter **Jahresumsatz** von mindestens 1.800,00 € gilt als Richtwert.

Zögern Sie nicht - Nutzen Sie Ihre Chance!

tecxus Distributor:

wentronic

wentronic Electronic Components Handels GmbH
Pillmannstraße 12
D-38112 Braunschweig

Tel. +49-531-2 1058-0
Fax +49-531-2 1058-22

office@wentronic.com
www.wentronic.com